



Τίτλος: Senior Account Manager

Περιγραφή Θέσης

- Μέλος δυναμικής ομάδας επικεντρωμένης στην εξυπηρέτηση ιδιωτών πελατών μέσω προώθησης υπηρεσιών και προϊόντων υψηλών προδιαγραφών που προσφέρει η εταιρεία.
- Παρακολούθηση των χαρτοφυλακίων των πελατών της/του και συνεχής ενημέρωση πελατών σχετικά με τις αγορές και τα χρηματοοικονομικά προϊόντα τα οποία συνθέτουν το χαρτοφυλάκιό τους.
- Προσέλκυση νέων πελατών.

Προαπαιτούμενα

- Τουλάχιστον 5 χρόνια προϋπηρεσίας σε αντίστοιχη θέση.
- Πτυχίο Πανεπιστημίου.
- Καλή γνώση Αγγλικών.
- Καλή γνώση MSOffice.
- Εκτενής γνώση των αγορών και των χρηματοοικονομικών προϊόντων.
- Θέληση για συνεχή βελτίωση.
- Επικοινωνιακές επιδεξιότητες.
- Κατάλληλες πιστοποιήσεις της Επιτροπής Κεφαλαιαγοράς.

Παροχές

- Ανταγωνιστικό πακέτο αποδοχών ανάλογο με τα προσόντα της/του εργαζόμενου.
- Δυνατότητες συνεχούς εκπαίδευσης/εξέλιξης.
- Πακέτο ιατροφαρμακευτικής περίθαλψης.
- Σύγχρονο επαγγελματικό περιβάλλον.